



Als Elektronik-Komplettdienstleister bieten wir unseren Kunden Lösungen in Entwicklung, PCB-Design und Fertigung elektronischer Baugruppen, Geräte und Systeme. Unser ganzes Können basiert auf Wissen und Erfahrung eines familiengeführten Unternehmens, mit hochspezialisierten Fachkräften. Seit über 45 Jahren sicher im Markt etabliert, garantieren wir Qualität „made in Germany“ aus der Vierländerregion am Bodensee.

Wir suchen Sie als

Key Account Manager (m/w/d) / Technischer Vertriebsmanager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und strategische Weiterentwicklung bestehender Schlüsselkunden
- Identifikation von Marktpotenzialen und Entwicklung individueller Vertriebsstrategien für die Neukundengewinnung
- Vorstellung des Dienstleistungsspektrums und technische Beratung bei Kundenbesuchen sowie auf Messen und Branchenevents
- Kalkulation von Aufträgen, Erstellung von Angebotsvorlagen und Führen von Verkaufsgesprächen inkl. Vertragsverhandlungen
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für den betreuten Kundenstamm

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium oder Abschluss zum Techniker (m/w/d) vorzugsweise in den Bereichen Elektronik, Elektrotechnik, Nachrichtentechnik
- Idealerweise mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb eines EMS-Dienstleisters oder einer verwandten Branche
- Affinität für komplexe, technische und erklärungsbedürftige Produkte
- Reisebereitschaft sowie sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikations-, Verhandlungs- und Abschlussstärke
- Unternehmerisches Denken sowie eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise

Unser Angebot – Ihr Mehrwert:

- **Kontinuierliche Weiterentwicklung:** Wir fördern Ihr persönliches Potenzial durch gezielte Schulungen
- **Flexibilität & Work-Life-Balance:** Profitieren Sie von unserem Gleitzeitmodell und einer modernen Homeoffice-Regelung
- **Mobilität:** Sie erhalten von uns ein Firmenfahrzeug, das Ihnen auch für die Privatnutzung zur Verfügung steht
- **Team & Kultur:** Es erwarten Sie flache Hierarchien, ein kollegiales Miteinander und eine Kultur des offenen Wissensaustauschs, gestärkt durch gemeinsame Events
- **Standort Bodensee:** Wir arbeiten, wo andere Urlaub machen und unterstützen Sie finanziell beim Umzug in unsere Nähe
- **Umfassende Zusatzleistungen:** Nutzen Sie Mitarbeitervorteile wie JobRad, EGYM Wellpass, betriebliche Altersvorsorge, Lebensarbeitszeitkonto, vermögenswirksame Leistungen sowie Zuschüsse für Kantine und Kinderbetreuung